

Making the everyday  
extraordinary.

Fiskars, Gerber, Iittala,  
Royal Copenhagen, Waterford,  
Wedgwood, Arabia, Gilmour,  
Royal Albert, Royal Doulton,  
Rörstrand

## DELÅRSRAPPORT JANUARI–SEPTEMBER 2018: Jämförbara omsättningen och jämförbara EBITA minskade, kassaflödet ökade

### Tredje kvartalet 2018 i korthet:

- Omsättningen minskade med 5,3 % till 255,8 milj. euro (7–9/2017: 270,1)
- Jämförbara omsättningen<sup>1)</sup> minskade med 4,2 %
- Jämförbara<sup>2)</sup> EBITA minskade med 7,4 % till 27,0 milj. euro (29,1)
- EBITA sjönk till 26,7 milj. euro (30,5)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten före finansiella poster och skatt var 41,1 milj. euro (24,8)
- Resultatet per aktie (EPS) var 0,34 euro (1,20, jämförbar siffra 0,34)<sup>3)</sup>

### Januari–september 2018 i korthet:

- Omsättningen minskade med 8,3 % till 794,5 milj. euro (1–9/2017: 866,3)
- Jämförbara omsättningen<sup>1)</sup> minskade med 3,7 %
- Jämförbara<sup>2)</sup> EBITA minskade med 13 % till 72,9 milj. euro (83,5)
- EBITA minskade och var 68,9 milj. euro (82,7)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten före finansiella poster och skatt var 44,6 milj. euro (27,0)
- Resultatet per aktie (EPS) var 0,67 euro (2,59, jämförbar siffra 0,77)<sup>3)</sup>

### Utsikterna för år 2018 oförändrade:

Fiskars förväntar sig att koncernens jämförbara omsättning<sup>1)</sup> kommer att vara något lägre år 2018 jämfört med år 2017. Jämförbara<sup>2)</sup> EBITA förväntas öka jämfört med år 2017. Årets fjärde kvartal är viktigt både gällande omsättning och lönsamhet.

### Fiskars verkställande direktör Jaana Tuominen:

”Under tredje kvartalet var vår resultatutveckling blandad. Inom Functional-verksamheten ökade jämförbara EBITA avsevärt, även om den jämförbara omsättningen blev på föregående års nivå. Inom verksamheten Living minskade däremot omsättningen och jämförbara EBITA. Däremot var det positivt att koncernens kassaflöde stärktes från föregående års nivå.

Inom Living-verksamheten påverkades resultatet negativt av English & Crystal Living-verksamheten i Storbritannien och Australien. Dessutom minskade omsättningen inom restaurang- och turismkanalen jämfört med föregående år. Omsättningen minskade också i verksamheten Scandinavian Living, men det var glädjande att se att omsättningen i Finland ökade trots att jämförelseperioden förra året var stark tack vare Finland 100-jubileumsårsförsäljningen. Omsättningstillväxten inom den egna e-handeln accelererade under det tredje kvartalet. Denna kanal är ett prioritetsområde för oss, och är viktig för att svara på den pågående förändringen i konsumentbeteendet och nya köpmönster.

I segmentet Functional stödde alla verksamheter den goda utvecklingen i jämförbar EBITA. Detta gällde speciellt Outdoor-verksamheten, som har lyckats öka sin omsättning i USA.

Som vi tillkännagav idag, har vi i Living-verksamheten inlett ett omstruktureringsprogram, vars avsikt är att öka effektiviteten, minska komplexiteten samt accelerera den långsiktiga strategiska utvecklingen. De planerade förändringarna innefattar en global optimering av detaljhandels- och distributionsnätverken, leveranskedjan samt organisationsstrukturen, och kommer främst att fokusera på English & Crystal Living -verksamheten, för att förbättra dess lönsamhet. Med programmet bygger vi en solid grund för att uppnå lönsam tillväxt, samt förbättrar våra varumärkens position, så att de kan verka och växa i detaljhandeln som förändras i en snabb takt.

1) År 2017 omräknat i jämförbara valutakurser, utan omsättningen som rapporterades år 2017 för de avyttrade krukverksamheterna Europa (december 2016). I utsikterna för 2018 räknas jämförbara omsättningen utan inverkan från valutakurser, företagsköp och divesteringar.

2) Jämförelsestörande poster i EBITA inkluderar poster såsom omstruktureringskostnader, nedskrivningar eller avsättningar, integrationskostnader och resultatpåverkan från avyttrade verksamheter.

3) I resultatet per aktie ingår inte nettoförändringar i det verkliga värdet av bolagets investeringsportfölj. De jämförbara siffrorna för 7–9/2017 och 1–9/2017 har justerats i enlighet med detta.

Som vi tidigare kommunicerat, förväntar vi oss för helåret 2018 att den jämförbara omsättningen är något under föregående års nivå medan jämförbara EBITA väntas öka jämfört med år 2017. Årets fjärde kvartal är viktigt för oss, både i fråga om omsättning och lönsamhet, i synnerhet på grund av gåvosäsongens betydelse för verksamheterna Living och Outdoor. Vi och vårt team fokuserar på att öka försäljningen, utnyttja våra säsongskampanjer och egna försäljningskanaler samt erbjuda fina konsumentupplevelser på alla de marknader där vi verkar.”

## Koncernens nyckeltal

Miljoner euro	7–9 2018	7–9 2017	Förändr.	1–9 2018	1–9 2017	Förändr.	2017
Omsättning	255,8	270,1	-5,3 %	794,5	866,3	-8,3 %	1 185,5
Jämförbar omsättning <sup>1)</sup>	255,8	267,0	-4,2 %	794,5	825,3	-3,7 %	1 184,0
EBITA	26,7	30,5	-12 %	68,9	82,7	-17 %	113,2
Jämförelsestörande poster i EBITA <sup>2)</sup>	-0,3	1,3		-4,0	-0,9		-5,8
Jämförbart EBITA	27,0	29,1	-7 %	72,9	83,5	-13 %	119,0
Rörelseresultat (EBIT)	23,3	26,8	-13 %	59,1	72,1	-18 %	97,9
Resultat före skatt	31,0	123,3		73,1	271,5		217,8
Periodens resultat	27,7	98,9		55,0	212,9		167,1
Nettoförändring av verkligt värde på investeringsportfölj	-1,3	88,7		-24,3	187,4		107,9
Resultat/aktie, euro <sup>3)</sup>	0,34	0,34		0,67	0,77		0,98
Eget kapital/aktie, euro				15,40	16,14	-5 %	15,53
Kassaflöde från löpande verksamhet före finansiella poster och skatter	41,1	24,8	66 %	44,6	27,0	65 %	130,5
Soliditet, %				69 %	69 %		69 %
Nettogearing, %				16 %	17 %		12 %
Investeringar	12,2	8,6	42 %	32,0	23,4	37 %	35,4
Personal (FTE), i genomsnitt	7 313	7 622	-4 %	7 374	7 773	-5 %	7 709

1) Omräknat i jämförbara valutakurser, utan omsättningen som rapporterades år 2017 för den avyttrade krukverksamheten i Europa (december 2016).

2) Under tredje kvartalet 2018 bestod jämförelsestörande posterna av kostnader som härrörde sig till personal och kostnader som härrörde sig till Alignment-programmet. Under tredje kvartalet 2017 bestod jämförelsestörande posterna av nettokostnader som härrörde sig till Alignment-programmet. Mer information om Alignment-programmet finns i bokslutskommunikén som publicerades den 7.2.2018.

3) I resultatet per aktie ingår inte nettoförändringar i det verkliga värdet av bolagets investeringsportfölj. De jämförbara siffrorna för 7–9/2017 och 1–9/2017 samt helåret 2017 har justerats i enlighet med detta.

## ÄNDRINGAR I FISKARS RAPPORTERING ÅR 2018

I enlighet med den nya IFRS 9-standarden som Fiskars tog i bruk den 1 januari 2018 rapporterar Fiskarskoncernen förändringen i verkligt värde på Wärtsilä-innehavet via övrigt totalresultat, istället för att rapportera förändringen i verkligt värde i resultaträkningen.

Jämfört med den tidigare rapporteringsprincipen innebär det här att förändringen i verkligt värde av sådana investeringar har flyttats från resultaträkningen till övrigt totalresultat, inklusive uppskjutna skatter. Ändringen har inte påverkat hur de här posterna klassificeras i balansräkningen eller dividender i resultaträkningen.

Från och med första kvartalet 2018 rapporterar Fiskars inte separat operativt resultat per aktie, i vilket förändringen i investeringsportföljens verkliga värde och mottagna dividender inte tidigare har ingått. Resultatet per aktie (EPS) för 2017 har justerats i enlighet med detta.

Mer information om ändringen ges i sektionen för redovisningsprinciper i den här delårsrapporten.

## DELÅRSRAPPORT, JANUARI–SEPTEMBER 2018

### KONCERNENS RESULTATUTVECKLING

Miljoner euro	7–9 2018	7–9 2017	Förändr.	Jämförbar förändr.*	1–9 2018	1–9 2017	Förändr.	Jämförbar förändr.*	2017
<b>Omsättning</b>									
Koncernen	255,8	270,1	-5,3 %	-4,2 %	794,5	866,3	-8,3 %	-3,7 %	1 185,5
Living	120,0	133,8	-10,3 %	-9,1 %	344,9	386,1	-10,7 %	-7,2 %	573,9
Functional	134,6	135,4	-0,6 %	0,5 %	446,8	477,3	-6,4 %	-0,9 %	607,8
Övriga	1,1	0,9	19,5 %	19,5 %	2,8	2,8	0,3 %	0,3 %	3,8
<b>Jämförbart EBITA</b>									
Koncernen	27,0	29,1	-7 %		72,9	83,5	-13 %		119,0
Living	8,8	17,9	-51 %		14,5	32,5	-55 %		70,7
Functional	19,1	13,6	40 %		66,4	58,7	13 %		59,7
Övriga	-0,9	-2,3	62 %		-8,0	-7,6	-5 %		-11,5

\*Omräknat i jämförbara valutakurser, utan den avyttrade krukverksamheten i Europa (december 2016)

#### Koncernen under tredje kvartalet 2018

Fiskarskoncernens konsoliderade omsättning minskade med 5,3 % till 255,8 milj. euro (7–9/2017: 270,1). Jämförbara omsättningen inom segmentet Functional blev på föregående års nivå. Jämförbara omsättningen i Living-segmentet minskade, framför allt inom verksamheten English & Crystal Living.

Jämförbara EBITA (utan jämförelsestörande poster) minskade med 7 % till 27,0 milj. euro (29,1), på grund av en ogynnsam utveckling av försäljningen inom Living-segmentet. Jämförelsestörande poster i EBITA uppgick till 0,3 milj. euro (-1,3) och utgjordes av Alignment-programmet. Under tredje kvartalet var Fiskarskoncernens EBITA sammanlagt 26,7 milj. euro (30,5).

#### Koncernen under januari–september 2018

Fiskarskoncernens konsoliderade omsättning minskade med 8,3% till 794,5 milj. euro (1–9 2017: 866,3, inklusive 1,7 milj. euro från avyttrade verksamheter). Omsättningen ökade i Functional Americas och Outdoor-verksamheterna. Utmaningar inom Functional EMEA-verksamheten resulterade i en nedgång i omsättningen för segmentet Functional. I segmentet Living minskade den jämförbara omsättningen med 7,2 %. Det var främst en följd av nedgången i English & Crystal Living-verksamheten, som har mött utmaningar inom flera marknader och kanaler under året.

Jämförbara EBITA (utan jämförelsestörande poster) minskade med 13 % till 72,9 milj. euro (83,5). I segmentet Functional ökade jämförbara EBITA under perioden. Jämförbara EBITA påverkades ändå av nedgången inom segmentet Living. Jämförelsestörande poster i EBITA uppgick till 4,0 milj. euro (0,9) och utgjordes i huvudsak av kostnader i anknytning till personalen och Alignment-programmet. Fiskarskoncernens EBITA för årets nio första månader uppgick till 68,9 milj. euro (82,7).

### VERKSAMHETSOMGIVNINGEN UNDER TREDJE KVARTALET 2018

Verksamhetsomgivningen var fortsättningsvis blandad under årets tredje kvartal. Inom vissa områden förbättrades situationen, medan andra försvagades. I USA fortsatte den ekonomiska tillväxten men detaljhandeln överlag uppvisade tecken på svaghet. Oro kring upptrappningen av internationella handelsproblem påverkade konsumentförtroendet i USA. Svaga siffror för augusti uppvägs av en starkare tilltro i förtroendet i september.

I euroområdet försämrades verksamhetsomgivningen under tredje kvartalet. Både konsumentförtroendet och detaljhandeln miste en del kraft och minskade under perioden. I synnerhet konsumentförtroendet var svagt. Denna trend framkom bl.a. i Storbritannien. Trots de motvindar som förekom på EU-nivå var verksamhetsomgivningen i Norden förhållandevis gynnsam.

I Japan trappade detaljhandeln upp farten jämfört med årets andra kvartal. Marknadsläget i Australien förblev däremot utmanande under årets tredje kvartal.

## RAPPORTERINGSSEGMENT

Den här delårsrapporten återspeglar Fiskars organisationsstruktur med två strategiska affärsenheter (Strategic Business Unit, SBU): Living och Functional. Fiskarskoncernens tre primära rapporteringssegment är Living, Functional och Övriga. Dessutom rapporterar Fiskars omsättningen från tre geografiska områden: Europa, Amerika och Asien-Stillahavsområdet.

SBU Living erbjuder duknings- och inredningsprodukter samt presentartiklar i premium- och lyxklassen. Enheten består av verksamheterna English & Crystal Living och Scandinavian Living. I English & Crystal Living ingår varumärken som Waterford, Wedgwood, Royal Albert och Royal Doulton. I Scandinavian Living-verksamheten ingår varumärken som littala, Royal Copenhagen, Rörstrand och Arabia.

SBU Functional erbjuder högklassiga redskap som används både i och kring hus och hem samt för uteliv. SBU Functional består av verksamheterna Functional Americas, Functional EMEA och Outdoor och i enheten ingår varumärken som Fiskars, Gerber och Gilmour.

Segmentet Övriga omfattar koncernens investeringsportfölj, fastighetsverksamheten, koncernförvaltningen och gemensamma funktioner.

### Segmentet Living

Miljoner euro	7–9 2018	7–9 2017	Förändr.	1–9 2018	1–9 2017	Förändr.	2017
Omsättning*	120,0	133,8	-10,3 %	344,9	386,1	-10,7 %	573,9
Jämförbart EBITA	8,8	17,9	-51 %	14,5	32,5	-55 %	70,7
Investeringar	5,4	4,6	16 %	16,5	9,1	81 %	14,0

\*Omräknat i jämförbara valutakurser minskade omsättningen i segmentet Living med 9,1 % under tredje kvartalet 2018 och med 7,2 % under 1-9/2018

#### Segmentet Living under tredje kvartalet 2018

Omsättningen i segmentet Living minskade jämfört med motsvarande period året innan och var 120,0 milj. euro (7–9/2017: 133,8). Den jämförbara omsättningen minskade med 9,1 % trots att omsättningstillväxten accelererade inom den egna e-handeln. Nedgången var främst en följd av en försvagad utveckling inom verksamheten English & Crystal Living. Verksamheten stötte på motvind inom flera områden, främst i Australien samt i Storbritannien, där vissa återförsäljare hade problem, vilket påverkade försäljningen. Därtill har English & Crystal Living -verksamheten i Japan fokuserat på att förstärka den egna detaljhandeln, vilket har påverkat lönsamheten. Omsättningen inom restaurang- och turismkanalen minskade från motsvarande period året innan, men försäljningen inom denna kanal fluktuerar typisk mellan kvartalen.

Omsättningen minskade inom Scandinavian Living-verksamheten, men en nedgång i Norden lindrades av den positiva utvecklingen i Finland. I Japan överfördes distributionen av varumärket littala från en lokal distributör till Fiskarskoncernen i början av året. Detta har haft en negativ effekt på omsättningen, då förnyelsen av distributionsnätverket pågår.

Jämförbara EBITA för segmentet Living minskade med 51 % till 8,8 milj. euro (17,9), främst på grund av ogynnsamma försäljningsvolymerna i English & Crystal Living -verksamheten. Jämförbara EBITA minskade också inom Scandinavian Living, där produktmixen samt investeringar i den egna detaljhandeln bidrog till nedgången.

#### Segmentet Living under januari-september 2018

Omsättningen i segmentet Living minskade jämfört med motsvarande period året innan och var 344,9 milj. euro (1–9/2017: 386,1). Den jämförbara omsättningen minskade med 7,2%, främst på grund av English & Crystal Living-verksamheten. Verksamheten har ställts inför utmaningar inom en del av sina främsta marknader, antingen i fråga om det allmänna marknadsläget eller försäljningskanaler.

Jämförbara omsättningen inom Scandinavian Living minskade på grund av utmaningar i Skandinavien. Jämförbara omsättningen uppvisade en dubbelsiffrig ökning inom den egna e-handelskanalen. I Japan överfördes distributionen av

varumärket littala från en lokal distributör till Fiskarskoncernen i början av året och det har haft en kortsiktig negativ effekt på omsättningen, då förnyelsen av distributionsnätverket pågår.

Jämförbara EBITA för segmentet Living minskade med 55 % och uppgick till 14,5 milj. euro (32,5), i första hand på grund av ändringar i produktmixen i Scandinavian Living-verksamheten under rapporteringsperioden. Jämförbara EBITA minskade också i English & Crystal Living-verksamheten, där den ökade operativa effektiviteten motverkades av en nedgång i försäljningsvolym.

### Marknadsföringshöjdpunkter i segmentet Living

Royal Copenhagen lanserades på den australiska marknaden under det tredje kvartalet. Varumärket finns till salu i varuhus samt via den egna e-handeln. Royal Copenhagen utvidgade också distributionen av den nya serien Blomst till marknaderna i Korea och Taiwan.

Arabia i Finland och Rörstrand i Sverige deltar i rosa bandet-kampanjen under hösten. Rosa bandet -insamlingen stöder bröstcancerpatienter. I augusti deltog Arabia i firandet av Tove Janssons födelsedag med en speciell Mumindagsmugg. Muggen var till salu endast en dag och väckte stor uppmärksamhet speciellt i Finland och Sverige.

Wedgwood började samarbeta med den japanska keramik-konstnären Hitomi Hosono. Hosono har skapat en keramik-kollektion inom ramen för Wedgwoods Artist in Residence-program.

## Segmentet Functional

Miljoner euro	7–9 2018	7–9 2017	Förändr.	1–9 2018	1–9 2017	Förändr.	2017
Omsättning*	134,6	135,4	-0,6 %	446,8	477,3	-6,4 %	607,8
Jämförbart EBITA	19,1	13,6	40 %	66,4	58,7	13 %	59,7
Investeringar	6,1	3,3	84 %	13,2	12,8	3 %	19,4

\*Omräknat i jämförbara valutakurser och utan den avyttrade krukverksamheten i Europa (i december 2016) ökade omsättningen i Functional-segmentet med 0,5 % under tredje kvartalet 2018 och minskade med 0,9 % under årets första nio månader 2018.

### Segmentet Functional under tredje kvartalet 2018

Omsättningen i Functional-segmentet minskade med 0,6 % jämfört med året innan till 134,6 milj. euro (7–9/2017: 135,4). Jämförbara omsättningen ökade med 0,5 % med stöd av Outdoor-verksamheten, där den positiva utvecklingen i Amerika fortsatte. I synnerhet multiverktygskategorin och efterfrågan från myndighetshåll har varit uppmuntrande. Inom Functional EMEA minskade omsättningen främst på grund av svag försäljning i vissa östeuropeiska marknader. Distributionsnätverket rationaliseras som bäst i dessa marknader och det har på kort sikt haft en negativ inverkan på omsättningen. Den jämförbara omsättningen minskade inom Functional Americas-verksamheten på grund av svag trädgårdsförsäljning. Det var främst för att vissa handelskunder slutade fylla på trädgårdsdagren tidigare än de gjort tidigare år. Nedgången i trädgårdsverktyg uppvägdes ändå delvis av en ökad försäljning av produkter för skola, kontor och hobby.

Jämförbara EBITA för segmentet Functional ökade under årets tredje kvartal och var 19,1 milj. euro (13,6). Till ökningen bidrog alla verksamheter inom segmentet, men speciellt Outdoor-verksamheten.

### Segmentet Functional under januari–september 2018

Omsättningen i Functional-segmentet minskade med 6,4 % jämfört med året innan till 446,8 milj. euro (1–9/2017: 477,3). Den jämförbara omsättningen minskade med 0,9 %, främst på grund av Functional EMEA. Utvecklingen i trädgårds-kategorin under årets andra kvartal kompenserade inte helt för bortfallet under första kvartalet. I Östeuropa påverkades utvecklingen också negativt av insatserna för att rationalisera distributionsnätverket under det tredje kvartalet. Dessutom ingick en del kampanjförsäljning i jämförelseperioden år 2017 som inte upprepades under de första nio månaderna år 2018.

Den jämförbara omsättningen ökade inom Outdoor-verksamheten tack vare försäljning till myndigheter, kategorin multiverktyg och lanseringen av produkter i fiskekategorin. Inom Functional Americas ökade omsättningen tack vare ny distribution.

Jämförbara EBITA för segmentet Functional ökade under årets första nio månader och var 66,4 milj. euro (58,7). Ökningen förändrades främst av ökade försäljningsvolymerna inom Functional Americas och Outdoor-verksamheten, men också av ökad operativ effektivitet.

## Marknadsföringshöjdpunkter i segmentet Functional

Fiskars fick utmärkelsen Teachers' Choice Award för sin batteridrivna pennvässare och det var 13:e året i rad som Fiskars-produkter har fått pris av lärare i USA. Fortsatta framgångar för Fiskars hobbyprodukter bidrog till skolstartssäsongen.

I Europa lanserade Fiskars under kvartalet en höst- och vinterkampanj för trädgårdsskötsel. "Tidy up"-kampanjen lanserades i hela Europa med fokus på att städa upp höstträdgården och göra sig redo för vintersäsongen. Kampanjen är kopplad till skapa en andra trädgårdssäsong under hösten.

Outdoor-verksamheten lanserade nya produkter. Den nya fällkniven FlatIron har fått ett positivt bemötande och leveranserna till konsumenterna inleddes i juli. Den nya ComplEAT-serien lanserades under kvartalet. ComplEAT är en serie köksverktyg för camping som går att använda skilt för sig eller kombinera till en tång, så att man enkelt har de verktyg man har hemma med sig i det fria. Produktleveranser till kunder och konsumenterna inleddes i början av år 2019.

## Segmentet Övriga

Miljoner euro	7-9 2018	7-9 2017	Förändr.	1-9 2018	1-9 2017	Förändr.	2017
Omsättning	1,1	0,9	19,5 %	2,8	2,8	0,3 %	3,8
Jämförbart EBITA	-0,9	-2,3	62 %	-8,0	-7,6	-5 %	-11,5
Investeringar	0,8	0,8	1 %	2,3	1,5	15 %	2,0

### Segmentet Övriga under tredje kvartalet 2018

Omsättningen i segmentet Övriga ökade jämfört med motsvarande period föregående år till 1,1 milj. euro (7-9/2017: 0,9) och utgjordes av virkesförsäljning och hyresintäkter. Jämförbara EBITA för segmentet Övriga uppgick till -0,9 milj. euro (-2,3).

### Segmentet Övriga under januari-september 2018

Omsättningen i segmentet Övriga förblev på samma nivå som under föregående års motsvarande period och uppgick till 2,8 milj. euro (1-9/2017: 2,8) och utgjordes av virkesförsäljning och hyresintäkter. Jämförbara EBITA för segmentet Övriga uppgick till -8,0 milj. euro (-7,6).

## Omsättning enligt geografiskt område

Miljoner euro	7-9 2018	7-9 2017	Förändr.	Jämförbar förändr.*	1-9 2018	1-9 2017	Förändr.	Jämförbar förändr.*	2017
Europa	119,4	131,3	-9,1 %	-7,9 %	369,1	402,6	-8,3 %	-6,6 %	568,5
Amerika	104,1	105,8	-1,6 %	-1,2 %	332,4	355,8	-6,6 %	1,2 %	463,0
Asien-Stillahavsområdet	29,1	33,6	-13,1 %	-10,6 %	93,0	106,4	-12,6 %	-7,0 %	152,8
Ofördelat**	3,2	-0,6			0,0	1,5			1,2

\*Omräknat i jämförbara valutakurser, utan den avyttrade krukverksamheten i Europa (i december 2016)

\*\*Geografiskt ofördelade växelkursvariationer

### Omsättning under tredje kvartalet 2018

Omsättningen i Europa minskade med 9,1 % och uppgick till 119,4 milj. euro (7-9/2017: 131,3). Jämförbara omsättningen minskade med 7,9 %, främst på grund av utmaningarna inom English & Crystal Living -verksamheten. Majoriteten av omsättningen inom restaurang- och turismkanalen ingår i English & Crystal Living -verksamheten i Europa, vilket delvis inverkar på minskningen. Den jämförbara omsättningen minskade även inom Scandinavian Living och Functional EMEA -verksamheterna.

Omsättningen i Amerika minskade med 1,6 % till 104,1 milj. euro (105,8). Jämförbara omsättningen minskade med 1,2 % på grund av Functional Americas och English & Crystal Living-verksamheterna. Den jämförbara omsättningen ökade inom Outdoor-verksamheten.

Omsättningen i Asien-Stillahavsområdet minskade med 13,1 % och uppgick till 29,1 milj. euro (33,6). Jämförbara omsättningen minskade med 10,6 % på grund av English & Crystal Living-verksamheten.

## *Omsättning under januari–september 2018*

Omsättningen i Europa minskade med 8,3 % och uppgick till 369,1 milj. euro (1–9/2017: 402,6). Jämförbara omsättningen minskade med 6,6 % på grund av Functional EMEA och English & Crystal Living-verksamheterna. Majoriteten av omsättningen inom restaurang- och turismkanalen ingår i English & Crystal Living-verksamheten i Europa, vilket delvis inverkar på minskningen.

Omsättningen i Amerika minskade med 6,6 % till 332,4 milj. euro (355,8). Jämförbara omsättningen ökade med 1,2 %. Den jämförbara omsättningen ökade inom verksamheterna Functional Americas och Outdoor, men dämpades delvis av en nedgång i English & Crystal Living-verksamheten.

Omsättningen i Asien-Stillahavsområdet minskade med 12,6 % och uppgick till 93,0 milj. euro (106,4). Jämförbara omsättningen minskade med 7,0 %, på grund av English & Crystal Living-verksamheten och Scandinavian Living-verksamheten i Japan.

## **Forskning och utveckling**

Koncernens forsknings- och utvecklingskostnader uppgick till totalt 3,9 milj. euro (7–9/2017: 3,7) under årets tredje kvartal 2018, vilket motsvarar 1,5 % (1,4 %) av omsättningen. Under årets första nio månader var forsknings- och utvecklingskostnaderna sammanlagt 13,2 milj. euro (1–9/2017: 12,4), vilket motsvarar 1,7 % (1,4 %) av omsättningen.

## **Personal**

Det genomsnittliga antalet anställda omräknat till heltidsanställda (FTE) var 7 313 (7–9/2017: 7 622) under tredje kvartalet. I slutet av kvartalet hade koncernen 7 761 (8 073) anställda, av vilka 1 120 (1 201) i Finland. Minskningen jämfört med året innan orsakades främst av enhetliga definitioner bland anställda inom detaljhandel och produktion samt Alignment-programmet.

## **Finansiella poster och nettoresultat**

### *Finansiella poster och nettoresultat under tredje kvartalet 2018 och januari–september 2018*

Aktieinnehavet i Wärtsilä behandlas inte längre som finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen. I slutet av årets tredje kvartal 2018 ägde Fiskars 32 645 343 Wärtsiläaktier, vilket utgjorde 5,52 % av Wärtsiläs aktiekapital.

Nettoförändringen i verkligt värde på placeringar via övrigt totalresultat, vilka utgörs av koncernens innehav av Wärtsiläaktier, uppgick till -1,3 milj. euro (7–9/2017: 88,7, vilket redovisas som placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen) under det tredje kvartalet 2018 och till -24,3 milj. euro (1–9/2017: 187,4) under årets första nio månader. Wärtsiläaktiens avslutningskurs i slutet av tredje kvartalet var 16,79 euro (59,90; inte direkt jämförbara på grund av den vederlagsfria emissionen, där två nya aktier utdelades för varje existerande aktie).

Övriga finansiella inkomster och kostnader uppgick till 7,2 milj. euro (7,7) under tredje kvartalet 2018 och till 12,7 milj. euro (11,7) under årets första nio månader 2018, inklusive bland annat 7,5 och 15,0 milj. euro (7,1 och 14,1) i dividender från aktierna i Wärtsilä samt -1,0 och -0,3 milj. euro (-0,6 och 0,7) i valutakursdifferenser. Den första raten av dividender från Wärtsilä-innehavet mottogs i mars och den andra raten i september 2018.

Resultatet före skatt uppgick till 31,0 milj. euro (123,3) under tredje kvartalet 2018. Inkomstskatten för årets tredje kvartal uppgick till -3,2 milj. euro (-24,4). Förändringen orsakas främst av ändringen i hur Wärtsiläaktierna redovisas. Resultatet per aktie var 0,34 euro (0,34). I resultatet per aktie ingår inte nettoförändringar i det verkliga värdet av bolagets investeringsportfölj. Jämförelsetalet för tredje kvartalet 2017 har justerats i enlighet med detta.



Resultatet före skatt uppgick till 73,1 milj. euro (271,5) under de första nio månaderna av året. Inkomstskatten för årets första nio månader uppgick till -18,0 milj. euro (-58,6). Förändringen orsakas av ändringen i hur Wärstiläaktierna redovisas. Resultatet per aktie var 0,67 euro (0,77). I resultatet per aktie ingår inte nettoförändringar i det verkliga värdet av bolagets investeringsportfölj. Jämförelsetalet för de första nio månaderna år 2017 har justerats i enlighet med detta.

## Kassaflöde, balansräkning och finansiering

### *Kassaflöde, balansräkning och finansiering under tredje kvartalet 2018 och januari–september 2018*

Kassaflödet från den löpande verksamheten före finansiella poster och skatt under tredje kvartalet ökade till 41,1 milj. euro (7–9/2017: 24,8). Ändringen föranleddes i första hand av en förändring i kortfristiga tillgångar. Kassaflödet från finansiella poster och skatter uppgick till -2,3 milj. euro (0,9). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -4,2 milj. euro (-3,4), inklusive investeringar på -12,2 milj. euro i anläggningstillgångar och 1,8 milj. euro i intäkter från försäljning av anläggningstillgångar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten var -33,6 milj. euro (-24,1), inklusive -29,4 milj. euro i utdelade dividender och -2,6 milj. euro i förändring av kortfristiga fordringar. I jämförelsetalet från tredje kvartalet 2017 ingår -24,6 milj. euro i utdelade dividender.

Kassaflödet från den löpande verksamheten före finansiella poster och skatt under årets första nio månader uppgick till 44,6 milj. euro (1–9/2017: 27,0). Kassaflödet från finansiella poster och skatter uppgick till -20,5 milj. euro (-15,3). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -14,3 milj. euro (-8,8), inklusive investeringar på -32,0 milj. euro i anläggningstillgångar, 2,8 milj. euro i intäkter från försäljning av anläggningstillgångar och 15,0 milj. euro i mottagna dividender. Kassaflödet från finansieringsverksamheten var -25,3 milj. euro (-7,9), inklusive 45,4 milj. euro i förändring av kortfristiga skulder, 20,0 milj. euro i förändring av kortfristiga fordringar, -30,2 milj. euro i återbetalning av långfristiga skulder och -59,3 milj. euro i utdelade dividender. I jämförelsetalet från 1–9/2017 ingår ett positivt kassaflöde på 22,0 milj. euro från investeringar i penningmarknaden, -83,0 milj. euro i utdelade dividender och 53,0 milj. euro i förändring av kortfristiga skulder.

Det tredje kvartalets investeringar, främst i utvidgning av fabriker samt effektivisering, uppgick till 12,2 milj. euro (8,6). Avskrivningarna och nedskrivningarna uppgick till 9,3 milj. euro (9,2) under årets tredje kvartal. Investeringarna under årets första nio månader, främst i utvidgning av fabriker och effektivisering, uppgick till 32,0 milj. euro (23,4). Avskrivningar och nedskrivningar uppgick till 27,1 milj. euro (27,9) under årets första nio månader.

Fiskars rörelsekapital uppgick i slutet av september till 232,2 milj. euro (252,5). Minskningen föranleddes i första hand av en minskning i kundfordringar och övriga fordringar. Soliditeten var 69 % (69 %) och nettogearingen var 16 % (17 %).

De likvida medlen uppgick i slutet av perioden till 15,6 milj. euro (13,0). De räntebärande skulderna uppgick till 203,8 milj. euro (226,3). I slutet av perioden värderades koncernens innehav av Wärstiläaktier till 548,1 milj. euro (651,8).

De kortfristiga räntebärande skulderna uppgick till 69,1 milj. euro (88,5) och de långfristiga skulderna till 151,4 milj. euro (151,9). De kortfristiga skulderna utgjordes främst av företagscertifikat. Dessutom hade Fiskars 300,0 milj. euro (300,0) i outnyttjade kreditlöften i nordiska banker. Av dessa var 240,0 milj. euro långfristiga och 60,0 milj. euro kortfristiga.

## Förändringar i organisation och ledning

Den 11.1.2018 tillkännagav Fiskars att koncernens ledningsgrupp förnyas och utvidgas. Samtidigt avvecklade Fiskars den utvidgade ledningsgruppen och koncernkontoret i syfte att förenkla företagens ledningsstruktur. Fiskars utsåg Ulla Lettijeff (diplomingenjör) till direktör, SBU Living och medlem i koncernens ledningsgrupp. Fiskars utsåg också följande nya medlemmar till koncernens ledningsgrupp: direktören för leveranskedjan Risto Gaggl (diplomingenjör), chefsjurist Päivi Timonen (jur. kand., VH) och direktören för koncernkommunikation och samhällsansvar Maija Taimi (ekon.mag.). Fiskars utsåg Sari Pohjonen till ställföreträdande för verkställande direktören.

Den 15 mars 2018 tillkännagav Fiskars att Niklas Lindholm (ekon.dr. och ekon.mag.) har utsetts till HR-direktör och medlem i koncernens ledningsgrupp. Han tillträdde den 1 augusti 2018 och rapporterar till Fiskars verkställande direktör Jaana Tuominen.

Den 11.6.2018 meddelade Fiskars att Paul Tonnesen, direktör för SBU Functional, hade beslutat att lämna företaget. Fiskars har inlett rekryteringsprocessen för att hitta en efterträdare. Under tiden sköter verkställande direktör Jaana Tuominen tillfälligt också uppgifterna som direktör för SBU Functional.

Den 12.6.2018 tillkännagav Fiskars att man hade utsett Tuomas Hyyryläinen (ekon.mag.) till tillväxtdirektör och medlem i koncernens ledningsgrupp från och med 1.9.2018. Han rapporterar till Fiskars verkställande direktör Jaana Tuominen.

Efter de här förändringarna består Fiskarskoncernens ledningsgrupp av nio medlemmar:

- Jaana Tuominen, verkställande direktör
- Sari Pohjonen, ekonomidirektör och ställföreträdande verkställande direktör
- Risto Gaggl, direktör, leveranskedjan
- Tuomas Hyyryläinen, tillväxtdirektör
- Ulla Lettijeff, direktör, SBU Living
- Niklas Lindholm, HR-direktör
- Maija Taimi, direktör för koncernkommunikation och samhällsansvar
- Päivi Timonen, chefsjurist
- Direktör, SBU Functional, utses senare

## Övriga betydande händelser under perioden

### *Nytt aktiebaserat långsiktigt incitamentsprogram för nyckelpersoner inom Fiskarskoncernen*

Fiskars tillkännagav 7.2.2018 att Fiskars Oyj Abp:s styrelse beslutat att införa ett nytt aktiebaserat långsiktigt incitamentsprogram för koncernens ledningsgrupp och andra nyckelpersoner. Programmet utgör en del av bolagets belöningsprogram för koncernens nyckelpersoner och dess syfte är att stöda förverkligandet av bolagets strategi samt att förena nyckelpersonernas målsättningar med aktieägarnas om att öka bolagets värde.

Det långsiktiga incitamentsprogrammet innefattar tre prestationsperioder på tre kalenderår: 2018–2020, 2019–2021 och 2020–2022. Styrelsen fattar skilt beslut för respektive prestationsperiod om deltagande nyckelpersoner och belöningsminimi-, mål- och maximibelopp för den enskilda deltagaren, samt prestationskriterierna och de målsättningar som hänförs till dessa.

Beloppet på belöningen som utbetalas åt en nyckelperson är beroende av om de på förhand fastställda målsättningarna uppnås. Ingen belöning utbetalas om målsättningarna inte uppnås eller om deltagarens arbets- eller anställningsförhållande upphör innan belöningen utbetalas. Den första prestationsperioden omfattar högst 48 nyckelpersoner och det långsiktiga incitamentsprogrammets målsättningar anknuter till totalavkastningen för bolagets aktie samt koncernens EBITA och omsättning.

Om de målsättningar som ställts för incitamentsprogrammet uppnås, utbetalas belöningen efter utgången av varje enskild prestationsperiod. Belöningen utbetalas i form av bolagets aktier, efter att ett belopp avdragits för att täcka belönings skatter och skatterelaterade kostnader. Bolaget har dock rätt att betala belöningen kontant i sin helhet under vissa omständigheter. Om samtliga maximala målsättningar uppnås motsvarar det maximala beloppet som utbetalas på basis av prestationsperioden 2018–2020 som brutto totalt högst 314 321 aktier i bolaget. Som utgångspunkt betalas de aktier som ges åt nyckelpersoner med bolagets existerande aktier och därmed förväntas det långsiktiga incitamentsprogrammet inte ha någon utspädande effekt på aktieägarnas innehav i bolaget.

På de medlemmar i Fiskarskoncernens ledningsgrupp som omfattas av det långsiktiga incitamentsprogrammet tillämpas ett aktieägarkrav och medlemmarna måste behålla minst 50 % av de aktier som erhållits via incitamentsprogrammet tills deras aktieinnehav i Fiskars motsvarar minst 50 % (och 100 % för den verkställande direktören) av den årliga fasta grundbruttolönen.

### *Fiskars Oyj Abp:s vederlagsfria riktade aktieemission enligt den långsiktiga incitamentsplanen 2015–2019*

Den 14.3.2018 tillkännagav Fiskars att bolagets styrelse hade beslutat om en vederlagsfri riktad aktieemission för att betala aktiebelöningen för prestationsperioden 2015–2017 enligt bolagets långsiktiga incitamentsplan 2015–2019.

Aktieemissionen innebär att totalt 15 168 aktier i bolaget som innehas av bolaget överläts vederlagsfritt till de nyckelpersoner som varit delaktiga i prestationsperioden 2015–2017, enligt villkor för den aktiebaserade incitamentsplanen 2015–2019. Information om lanseringen av incitamentsplanen 2015–2019 och dess villkor har publicerats via börsmeddelande den 6.2.2015.

Beslutet om aktieemissionen har fattats på basis av det bemyndigande som gavs till styrelsen av bolagets ordinarie bolagsstämma den 14.3.2018. Aktierna överläts den 15–16.3.2018 till de personer som deltog i incitamentsplanen. Efter aktieöverlåtelsen innehade bolaget 176 299 egna aktier.

## *Utsikterna för 2018 uppdaterade den 18.7.2018*

Den 18.7.2018 justerade Fiskarskoncernen sina utsikter för den jämförbara omsättningen nedåt för helåret 2018. Fiskars förväntar sig att koncernens jämförbara omsättning kommer att vara något lägre år 2018 jämfört med år 2017. Tidigare väntade sig Fiskars att den jämförbara omsättningen skulle öka jämfört med år 2017. Fiskars förväntar sig fortfarande att jämförbara EBITA ska öka jämfört med år 2017.

Under det första kvartalet 2018 påverkade den osedvanligt kalla våren i Europa och USA omsättningen inom kategorin trädgård, som i allmänhet är stark under årets första hälft. Försäljningen inom trädgårdskategorin i Europa var också svagare än väntat under årets andra kvartal. Samtidigt påverkades omsättningen inom English & Crystal Living fortfarande av den förändrade handelsmiljön och utmaningar inom vissa viktiga marknader.

## *Avstämningsdagen och utbetalningsdagen för den andra dividendraten som beslöts av den ordinarie bolagsstämman 2018*

Fiskars styrelse beslutade den 7.9.2018 i enlighet med den ordinarie bolagsstämmans beslut om utbetalning av den andra dividendraten på 0,36 euro per aktie att utbetalningsdagen skulle vara den 18.9.2018. Dividendens lossningsdag var den 10.9.2018 och avstämningsdag den 11.9.2018.

## **Aktier och aktieägare**

Fiskars Oyj Abp har en aktieserie (FSKRS). Varje aktie medför en röst och har lika rättigheter. Det sammanlagda antalet aktier i bolaget är 81 905 242. Fiskars Oyj Abp:s innehav av egna aktier uppgick till 278 305 i slutet av kvartalet. Aktiekapitalet var oförändrat på 77 510 200 euro.

Fiskars aktier är noterade på Large Cap-listan på Nasdaq Helsinki. Den genomsnittliga volymvägda aktiekursen under tredje kvartalet var 18,32 euro (7–9/2017: 20,63). I slutet av september var kursen 17,66 euro (20,35) per aktie och Fiskars börsvärde var 1 441,5 milj. euro (1 662,9). Antalet aktier som var föremål för handel på Nasdaq Helsinki och alternativa marknadsplatser under juli–september uppgick till 0,8 miljoner (2,4), vilket motsvarar 1,0 % (2,9 %) av det totala antalet aktier. I slutet av september 2018 var det sammanlagda antalet aktieägare 19 809 (19 375).

## *Flaggningsanmälningar*

Fiskars informerades inte om några betydande ändringar bland bolagets största aktieägare under kvartalet.

## *Förvärv av egna aktier*

Fiskarskoncernens styrelse beslutade den 30.4.2018 att börja förvärva bolagets egna aktier i enlighet med det bemyndigande som den ordinarie bolagsstämman hade gett styrelsen den 14.3.2018.

Det maximala antalet akter som förväras är 200 000, vilket motsvarar ungefär 0,2 % av samtliga aktier. Aktierna förväras i offentlig handel på Nasdaq Helsinki Oy till det marknadspris som råder vid tidpunkten för förvärvet. Förvärvet av egna aktier inleddes den 9.5.2018 och slutar senast vid slutet av den ordinarie bolagsstämman år 2019.

## **Risker och affärsverksamhetens osäkerhetsfaktorer**

Fiskars verksamhet, omsättning och finansiella resultat kan påverkas av ett antal osäkerhetsfaktorer. Fiskars redogör för risker i affärsverksamheten och riskhantering i sin årsrapport samt på bolagets webbplats [www.fiskarsgroup.com/sv/investerare](http://www.fiskarsgroup.com/sv/investerare).

Fiskarskoncernens enheter är föremål för skatterevision i flera länder. Skatterevision kan resultera i en omvärdering av skatter. Fiskars har till den finska Koncernskattecentralens skatterättelsenämnd överklagat Koncernskattecentralens beslut om efterbeskattningsår 2016 ålade bolaget att betala sammanlagt 28,3 milj. euro i efterskatt, räntor och skatteförhöjning. Vid behov kommer Fiskars att fortsätta överklagandeprocessen i domstol, och i så fall kan processen ta flera år. Tvisten gäller bolagets sätt att under senare beskattningsår behandla de koncernlån som efterskänktes år 2003.

I december 2017 stadfästes en lag om skattereform i USA. I lagstiftningen ingår bland annat en sänkning av den federala inkomstskatten för företag i USA från 35 % till 21 %. Ändringen förväntas för att ha en något positiv inverkan på Fiskars nettoresultat från och med år 2018.

Fiskars är verksam globalt och har en anseelig del av sin verksamhet i USA och andra länder utanför eurozonen. En försvagning av den amerikanska dollarn eller andra valutor i förhållande till euron kan på grund av valutarisken exponering ha en betydande inverkan på det resultat som koncernen rapporterar. Mindre än 20 % av Fiskars kommersiella kassaflöde är utsatt för valutakursfluktuationer.

En betydande del av Fiskars verksamhet finns i USA. Den ökande osäkerheten kring handel bland annat i form av nya handelstullar kan ha en inverkan på koncernens verksamhet, eftersom en del av de produkter som säljs i landet importerar. Enligt den information som finns tillhanda i det här skedet förväntas eventuella tullar inte ha en betydande finansiell inverkan i år.

Försäljningen av koncernens produkter för hemmet är störst under årets sista kvartal. Eventuella problem med produkttillgång eller efterfrågan under detta kvartal kan få betydande effekter på resultatet för hela året.

I övrigt har inga nya eller väsentligt förändrade risker och osäkerhetsfaktorer identifierats under kvartalet.

## Händelser efter rapporteringsperioden

Den 31.10.2018 tillkännagav Fiskarskoncernen i Living-verksamheten ett omstruktureringsprogram, vars avsikt är att öka effektiviteten, minska komplexiteten samt accelerera den långsiktiga strategiska utvecklingen.

Med programmet siktar man på inbesparingar på cirka 17 milj. euro på årsnivå när programmet har genomförts i sin helhet. Inbesparingarna förväntas uppnås gradvis, så att största delen av inbesparingarna förverkligas i koncernbokslutet när programmet har avslutats, vilket förväntas ske per slutet av år 2021. De sammanlagda kostnaderna för det planerade programmet är cirka 40 milj. euro under åren 2018–2021 och kommer enligt planerna att bokföras som kostnader av engångsnatur.

De planerade förändringarna innefattar en global optimering av detaljhandels- och distributionsnätverken, leveranskedjan samt organisationsstrukturen, och kommer främst att fokusera på English & Crystal Living -verksamheten, för att förbättra dess lönsamhet. Medan planeringsarbetet fortsätter kommer Fiskars Group att samarbeta med och engagera personalen och representanter för de anställda för att se till att de är väl informerade och konsulteras kring våra förslag. Processerna och tidtabellerna varierar från land till land.

År 2017 genomförde Fiskars Supply Chain 2017 -programmet, som fokuserade på att optimera den globala leveranskedjan i Europa och Asien. Programmet lanserades i september 2015 och innefattade då inte den produktions- och distributionsverksamhet, som hänförde sig till English & Crystal Living -verksamheten, som köptes i juli 2015.

## Utsikterna för 2018

Fiskars förväntar sig att koncernens jämförbara omsättning kommer att vara något lägre år 2018 jämfört med år 2017. Jämförbara EBITA förväntas öka jämfört med år 2017. Årets fjärde kvartal är viktigt både gällande omsättning och lönsamhet.

I den jämförbara omsättningen ingår inte inverkan av valutakurser, nyförvärv och avyttringar. Poster som påverkar jämförbarheten i EBITA omfattar omstruktureringskostnader, nedskrivningar, kostnader relaterade till integrationer, förvärv och avyttringar samt resultatpåverkan från försäljningen av verksamheter.

Helsingfors, Finland, den 30.10.2018

**FISKARS OYJ ABP**

Styrelsen

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING

milj. euro	7-9 2018	7-9 2017	Förändr. %	1-9 2018	1-9 2017	Förändr. %	1-12 2017
<b>Omsättning</b>	255,8	270,1	-5	794,5	866,3	-8	1 185,5
Kostnad för sålda varor	-147,5	-155,0	-5	-451,7	-493,5	-8	-673,3
<b>Bruttobidrag</b>	108,3	115,2	-6	342,7	372,8	-8	512,2
Övriga rörelseintäkter	2,1	2,2	-5	3,5	5,3	-34	7,1
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-61,9	-65,1	-5	-201,3	-218,7	-8	-300,2
Administrationskostnader	-22,3	-21,5	4	-73,0	-73,6	-1	-99,9
Forsknings- och utvecklingskostnader	-3,9	-3,7	6	-13,2	-12,4	7	-18,8
Övriga rörelsekostnader	1,0	-0,3	417	0,4	-1,3	129	-2,5
<b>Rörelseresultat (EBIT)*</b>	23,3	26,8	-13	59,1	72,1	-18	97,9
Förändring i verkligt värde på biologiska tillgångar	0,5	0,1		1,3	0,4		0,7
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen - nettoförändringen av verkligt värde**		88,7			187,4		107,9
Övriga finansiella intäkter och kostnader	7,2	7,7		12,7	11,7		11,4
<b>Resultat före skatt</b>	31,0	123,3		73,1	271,5		217,8
Inkomstskatt	-3,2	-24,4		-18,0	-58,6		-50,8
<b>Periodens resultat</b>	<b>27,7</b>	<b>98,9</b>		<b>55,0</b>	<b>212,9</b>		<b>167,1</b>
Fördelning:							
Moderbolagets aktieägare	27,7	98,7		54,9	212,4		166,4
Innehav utan bestämmande inflytande	0,0	0,2		0,1	0,5		0,7
Resultat/aktie, hänförligt till moderbolagets aktieägare, euro (outspätt och utspätt)***	0,34	0,34		0,67	0,77		0,98
*Jämförbara EBITA (detalj. i noter)	27,0	29,1	-7	72,9	83,5	-13	119,0

## RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

milj. euro	7-9 2018	7-9 2017	1-9 2018	1-9 2017	1-12 2017
<b>Periodens resultat</b>	<b>27,7</b>	<b>98,9</b>	<b>55,0</b>	<b>212,9</b>	<b>167,1</b>
<b>Periodens övriga totalresultat</b>					
Kan omklassificeras senare till resultaträkningen					
Omräkningsdifferenser	1,9	-6,6	13,2	-25,8	-29,4
Kassaflödessäkring	0,1	0,1	0,3	0,5	0,6
Kommer inte att omklassificeras till resultaträkningen					
Nettoförändring av placeringar värderade till verkligt värde via rapport över totalresultat**	-1,0		-19,3		
Aktuariella vinster (förluster) på förmånsbestämda pensionsplaner efter skatter	-0,0	-0,0	-0,4	0,7	0,2
Periodens övriga totalresultat efter skatt totalt	1,0	-6,5	-6,1	-24,6	-28,6
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>28,6</b>	<b>92,4</b>	<b>48,9</b>	<b>188,3</b>	<b>138,5</b>
Fördelning:					
Moderbolagets aktieägare	28,5	92,2	48,7	188,1	137,8
Innehav utan bestämmande inflytande	0,2	0,2	0,2	0,2	0,7

\*\*Baserat på den nya standarden IFRS 9 som implementerades från och med 1.1.2018 har förändringen i verkligt värde av innehavet i Wärtsilä, inklusive latenta skatter, presenterats i rapporten över totalresultatet istället för i resultaträkningen. Jämförelsetalen för tidigare perioder har inte omräknats.

\*\*\*Resultat/aktie innehåller inte nettoförändringen i verkligt värde för placeringar värderade via rapporten över totalresultat. De rapporterade talen om 1,20 euro för det tredje kvartalet 2017, 2,59 euro för Q1-Q3 2017 samt 2,04 euro för helåret 2017 har justerats enligt detta.

milj. euro	30.9 2018	30.9 2017	Förändr. %	31.12 2017
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Långfristiga tillgångar</b>				
Goodwill	223,8	222,7	0	221,9
Övriga immateriella anläggningstillgångar	287,3	284,5	1	279,5
Materiella anläggningstillgångar	156,2	152,3	3	155,1
Biologiska tillgångar	42,9	41,3	4	41,6
Förvaltningsfastigheter	5,1	5,3	-5	3,9
Finansiella tillgångar				
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	28,4	21,4	33	21,7
Övriga placeringar	9,4	9,1	3	8,7
Uppskjutna skattefordringar	31,2	30,7	2	29,2
<b>Långfristiga tillgångar sammanlagt</b>	<b>784,2</b>	<b>767,3</b>	<b>2</b>	<b>761,7</b>
<b>Kortfristiga tillgångar</b>				
Omsättningstillgångar	237,5	228,6	4	205,2
Kundfordringar och övriga fordringar	198,4	212,7	-7	214,4
Inkomstskattefordringar	30,5	34,5	-12	33,2
Räntebärande fordringar	0,0	0,0	-23	20,0
Placeringar värderade till verkligt värde via rapport över totalresultat	548,1	651,8	-16	572,4
Likvida medel	15,6	13,0	19	31,1
<b>Kortfristiga tillgångar sammanlagt</b>	<b>1 030,0</b>	<b>1 140,6</b>	<b>-10</b>	<b>1 076,2</b>
<b>Tillgångar sammanlagt</b>	<b>1 814,3</b>	<b>1 907,9</b>	<b>-5</b>	<b>1 837,9</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	1 257,0	1 318,7	-5	1 269,4
Innehav utan bestämmande inflytande	2,5	2,6	0	2,8
<b>Eget kapital sammanlagt</b>	<b>1 259,5</b>	<b>1 321,3</b>	<b>-5</b>	<b>1 272,1</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Räntebärande främmande kapital	151,4	151,9	0	151,4
Övriga skulder	7,2	6,2	17	7,3
Uppskjutna skatteskulder	67,4	89,3	-25	73,2
Pensionsförpliktelser	14,1	13,0	8	13,3
Avsättningar	5,5	5,4	2	6,9
<b>Långfristiga skulder sammanlagt</b>	<b>245,5</b>	<b>265,8</b>	<b>-8</b>	<b>252,0</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Räntebärande främmande kapital	69,1	88,5	-22	48,5
Leverantörsskulder och övriga skulder	222,6	209,3	6	246,9
Inkomstskatteskulder	11,5	14,0	-18	10,0
Avsättningar	6,0	9,0	-34	8,4
<b>Kortfristiga skulder sammanlagt</b>	<b>309,2</b>	<b>320,8</b>	<b>-4</b>	<b>313,7</b>
<b>Eget kapital och skulder sammanlagt</b>	<b>1 814,3</b>	<b>1 907,9</b>	<b>-5</b>	<b>1 837,9</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

milj. euro	7-9 2018	7-9 2017	1-9 2018	1-9 2017	1-12 2017
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet</b>					
Resultat före skatt	31,0	123,3	73,1	271,5	217,8
Justeringar					
Avskrivningar och nedskrivningar	9,3	9,2	27,1	27,9	38,8
Vinst/förlust på försäljning och utrangering av långfristiga anläggningstillgångar	-1,7	-1,1	-2,0	-3,4	-4,3
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen - nettoförändringen av verkligt värde	0,0	-88,7	0,0	-187,4	-107,9
Övriga finansiella poster	-7,2	-7,6	-12,6	-11,6	-11,2
Förändring i verkligt värde på biologiska tillgångar	-0,5	-0,1	-1,3	-0,4	-0,7
Övriga affärsposter utan kassaflödepåverkan	-3,6	-1,9	-6,0	-10,4	-8,5
<b>Kassaflöde före förändring av rörelsekapital</b>	<b>27,3</b>	<b>33,1</b>	<b>78,2</b>	<b>86,2</b>	<b>124,0</b>
Förändring av rörelsekapital					
Förändring av kortfristiga räntefria fordringar	14,2	-8,3	17,6	-20,7	-23,8
Förändring av omsättningstillgångar	-4,2	4,1	-27,2	-16,7	8,5
Förändring av kortfristiga räntefria skulder	3,8	-4,1	-24,0	-21,8	21,8
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet före finansiella poster och skatter</b>	<b>41,1</b>	<b>24,8</b>	<b>44,6</b>	<b>27,0</b>	<b>130,5</b>
Erhållna finansieringsinkomster och betalda finansieringskostnader	-1,0	1,0	-3,7	1,0	-0,7
Betald inkomstskatt	-1,2	-0,1	-16,8	-16,2	-26,0
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet (A)</b>	<b>38,8</b>	<b>25,7</b>	<b>24,1</b>	<b>11,7</b>	<b>103,8</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamhet</b>					
Investeringar i finansiella tillgångar		-1,6		-1,7	-1,9
Investeringar i anläggningstillgångar	-12,2	-7,6	-32,0	-24,0	-32,8
Överlåtelseintäkter av anläggningstillgångar	1,8	-1,2	2,8	2,7	9,5
Överlåtelseintäkter av långfristiga anläggningstillgångar som innehas för försäljning		0,0		0,0	-1,3
Överlåtelseintäkter av aktier i dotterbolag		-0,0	-0,0	-0,1	0,0
Överlåtelseintäkter av placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	-0,0	-0,0	-0,0	0,2	-0,0
Övriga dividendinkomster	7,5	7,1	15,0	14,1	14,1
Kassaflöde från övriga placeringar	-1,3		0,0		0,0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamhet (B)</b>	<b>-4,2</b>	<b>-3,4</b>	<b>-14,3</b>	<b>-8,8</b>	<b>-12,4</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamhet</b>					
Förvärv av egna aktier	-1,0	0,0	-1,9	-0,1	-0,1
Förändring av kortfristiga fordringar	-2,6	0,0	20,0	22,0	2,0
Upptagna långfristiga skulder	0,2	-0,2	0,5	0,6	0,9
Återbetalning av långfristiga skulder	-0,1	0,8	-30,2	-0,5	-1,3
Förändring av kortfristiga skulder	-0,9	-0,3	45,4	53,0	7,3
Betalning av finansiella leasingkulder	-0,1	0,2	-0,2	0,0	-0,6
Kassaflöde från övriga finansieringsposter	0,3	0,1	0,3	0,2	0,7
Betalda dividender	-29,4	-24,6	-59,3	-83,0	-87,0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamhet (C)</b>	<b>-33,6</b>	<b>-24,1</b>	<b>-25,3</b>	<b>-7,9</b>	<b>-78,0</b>
<b>Förändring i likvida medel (A+B+C)</b>	<b>1,0</b>	<b>-1,8</b>	<b>-15,5</b>	<b>-4,9</b>	<b>13,5</b>
Likvida medel, periodens början	10,5	17,7	31,1	17,7	17,7
Omräkningsdifferens	5,0	-2,9	-0,0	0,2	-0,1
Likvida medel, periodens slut	15,6	13,0	15,6	13,0	31,1

Förändring av räntebärande nettoskuld utan kassaflödepåverkan orsakades av 0.2 milj.euro av orealiserade valutakursskillnader.

## FÖRÄNDRINGAR I DET KONSOLIDERADE EGNA KAPITALET I SAMMANDRAG

milj. euro	Till moderbolagets aktieägare						Innehav utan bestämmande inflytande	Sammanlagt	
	Aktiekapital	Egna aktier	Omräkn. diff.	Fond för verkligt värde	Försäkr. vinst och förluster	Placeringar FVTOCI			Balanserad vinst
<b>31.12.2016</b>	<b>77,5</b>	<b>-3,2</b>	<b>32,3</b>	<b>-1,2</b>	<b>-4,6</b>		<b>1 117,3</b>	<b>1,9</b>	<b>1 220,1</b>
Periodens totalresultat			-26,4	0,5	0,7		212,4	1,1	188,3
Förvärv av egna aktier		-0,1							-0,1
Dividendutdelning							-86,6	-0,4	-87,0
<b>30.9.2017</b>	<b>77,5</b>	<b>-3,2</b>	<b>6,0</b>	<b>-0,7</b>	<b>-3,9</b>		<b>1 243,1</b>	<b>2,6</b>	<b>1 321,3</b>
Periodens totalresultat			-3,0	0,1	-0,5		-46,0	-0,4	-49,8
Tilläggskapital från ägare utan bestämmande inflytande								0,7	0,7
Dividendutdelning								0,0	0,0
<b>31.12.2017</b>	<b>77,5</b>	<b>-3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>-0,6</b>	<b>-4,4</b>		<b>1 197,1</b>	<b>2,8</b>	<b>1 272,1</b>
Implementering av IFRS 9							-1,0		-1,0
Implementering av ändringar i IFRS 2							0,5		0,5
<b>Ingående saldo 1.1.2018</b>	<b>77,5</b>	<b>-3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>-0,6</b>	<b>-4,4</b>		<b>1 196,5</b>	<b>2,8</b>	<b>1 271,6</b>
Periodens totalresultat			13,1	0,3	-0,4	-19,3	54,9	0,2	48,9
Avyttring och förvärv av egna aktier		-1,6							-1,6
Dividendutdelning*							-58,8	-0,5	-59,3
<b>30.9.2018</b>	<b>77,5</b>	<b>-4,8</b>	<b>16,0</b>	<b>-0,3</b>	<b>-4,8</b>	<b>-19,3</b>	<b>1 192,6</b>	<b>2,5</b>	<b>1 259,5</b>

\*Dividendutdelning innehåller den första raten som betalats i mars 2018 samt den andra raten som betalats i september 2018



### REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna oviderade delårsrapport har uppgjorts i enlighet med standarden IAS 34 (Delårsrapportering) och de tillämpade redovisnings- och beräkningsprinciperna är förenliga med det föregående bokslutet förutom de nedan presenterade ändringarna i redovisningsprinciperna.

De presenterade siffrorna har avrundats och summan av de enskilda posterna kan därför avvika från den rapporterade totalsumman.

#### Ändringar i redovisningsprinciperna

Koncernen tillämpar från och med 1.1.2018 följande standarder, förändringar i standarder samt tolkningar:

##### IFRS 15 Intäkter från kundkontrakt

IFRS 15 presenterar en enhetlig modell för redovisning av intäkter från kundkontrakt. IFRS 15 ersätter anvisningarna för redovisning av intäkter, inklusive IAS 18 Intäkter, IAS 11 Entreprenadavtal och därtill hörande tolkningar när den träder i kraft. Den centrala principen i IFRS 15 är att redovisande enhet bör identifiera intäkter för att åskådliggöra överföringen av utlovade varor eller tjänster till kunder till ett belopp som återspeglar den ersättning som enheten förväntas ha rätt till i utbyte mot varan eller tjänsten. Enligt IFRS 15 identifieras intäkten när (eller i takt med att) ett åtagande tillfredsställs, d.v.s. när kontrollen över den vara eller den tjänst som förpliktelsen gäller överförs till kunden.

Standarden innehåller en intäktsföringsmodell i fem steg. Försäljningsintäkter allokteras till prestationsåtaganden i förhållande till separata försäljningspris för de enskilda åtagandena. Försäljningen redovisas över tid och det centrala kriteriet för tidpunkten är övergången av det bestämmande inflytandet.

Principerna i IFRS 15 tillämpas enligt följande fem steg:

1. Identifiera kontraktet/kontrakten med en kund
2. Identifiera förpliktelseerna i kontraktet
3. Fastställ transaktionspriset
4. Fördela transaktionspriset på de förpliktelser som finns i kontraktet
5. Redovisa intäkten

Standarden förutsätter att de redovisande enheterna utför bedömningar, beaktar alla relevanta fakta och rådande förhållanden i varje steg i sina kundkontrakt. Standarden specificerar också redovisningen av inkrementella kostnader för att få ett kontrakt och kostnader som härrör sig direkt till uppfyllandet av ett kontrakt.

Koncernen tillämpar IFRS 15 i enlighet med den kompletta retrospektiva metoden. Inga av ändringarna påverkar jämförelsetalen och därför har koncernens bokslut inte justerats.

##### Varuförsäljning

Koncernens kundkontrakt om varuförsäljning omfattar i allmänhet ett prestationsåtagande. Koncernen har konstaterat att intäkter från varuförsäljning bör bokföras vid den tidpunkt då kontroll av tillgången överlämnas till kunden, i allmänhet vid leverans av varan. Exakt tidpunkt för när kontrollen överförs analyseras kontraktssvis med beaktande av leveransvillkor, klausuler om kundens godkännande och kundens förmåga att utnyttja de levererade varorna. Övergången till IFRS 15 hade därför inte någon inverkan på intäktsredovisningens tidpunkt.

##### Garantiåtaganden

I enlighet med lagstiftning tillhandahåller koncernen garantier för åtgärdandet av brister som förelåg vid försäljningstidpunkten. Det här innebär att de flesta av våra garantier behandlas som försäkringsgarantier under IFRS 15, vilket koncernen redovisar under IAS 37 Avsättningar, eventalförpliktelser och eventualtillgångar, vilket överensstämmer med koncernens praxis före övergången till IFRS 15. Om koncernen ger andra garantier, såsom garantier med utökad garantiperiod, så anses inverkan av dessa oväsentlig.

##### Rörlig ersättning

Koncernen tillämpar kraven i IFRS 15 på begränsande uppskattningar av rörlig ersättning för att bestämma beloppet av rörlig ersättning som kan ingå i transaktionspriset. En del kontrakt över försäljning av varor ger kunder rätt att lämna åter varan, rätt till rabatterat pris eller rätt till volymavdrag. Den rörliga ersättningen bedöms på basis av det förväntade värdets metod då kontraktet görs upp och begränsas när osäkerheten som förknippas med den rörliga ersättningen därefter upphör. Tillämpningen av begränsningen på rörliga ersättningar påverkar inte jämförelsetalen och därför har koncernens tidigare perioder inte justerats.

##### Royaltyintäkter

Fiskars mottar royaltyintäkter främst från Storbritannien. Fiskars tillämpar metoden där den fasta avgiften (garanterat minimum) redovisas som intäkter över en tidsperiod som kopplar en kumulativ grund till den fasta avgiften. Den del av royaltyintäkterna som bygger på försäljningen bokförs på basis av motpartens försäljningssiffror. Försäljningsbaserad royalty utgör inte en betydande del av omsättningen.

## **IFRS 9 Finansiella instrument samt påföljande ändringar**

Standarden innehåller krav för klassificering och värdering, nedskrivning, avskrivning samt allmän säkringsredovisning och ersätter den tidigare IAS 39 standarden. Nedskrivningsmodellen i IFRS 9 baserar sig på premissen om reservering för förväntade förluster.

Den nya standarden förorsakar ändringar i huvudsak i redovisningsprinciperna för finansiella poster samt i utvärderingen av nedskrivningsbehovet enligt den nya modellen för förväntade kreditförluster. Standarden möjliggör behandlingen av placeringar värderade till verkligt värde, bestående av Fiskars Wärtsilä innehav, antingen i resultaträkningen eller i rapporten över totalresultatet. Av dessa två alternativ har Fiskars valt att övergå till att rapportera förändringen i investeringarnas verkliga värde i rapporten över totalresultatet. I förhållande till det tidigare rapporteringssättet har förändringen i verkligt värde av dylika investeringar samt därtill hörande latent skatter flyttats från resultaträkningen till rapporten över totalresultatet. Ändringen har inte påverkat hur de här posterna klassificeras i balansräkningen eller hur dividender behandlas i resultaträkningen.

Ytterligare har ändringen i standarden inneburit en smärre förändring i kreditförlustreserveringen för försäljningsfordringar, på grund av den modell för förväntade kreditförluster som standarden medför. Modellen för förväntad kreditförlustrisk har ökat kreditförlustreserveringen med 1,0 miljon euro, vilket har beaktats i den balanserade vinsten från tidigare år. Tidigare perioder har inte omräknats.

## **IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar (ändringar)**

Ändringarna är avsedda att avlägsna mångfald inom tre huvudsakliga områden: inverkan av intjänandevillkor på beräkningen av aktierelaterade ersättningar som klassificerats som kontantreglerade ersättningar, klassificeringen av aktierelaterade ersättningar med nettoregleringsbestämmelser där en del består av källskatt som betalas till skattemyndigheter och bokföring där en modifiering av villkoren för en aktierelaterad ersättning förändrar dess klassificering från kontantreglerad ersättning till egetkapitalreglerad ersättning. Enligt de ändringar som har gjorts i standarden klassificerar Fiskars sina aktierelaterade ersättningar med nettoregleringsbestämmelser som egetkapitalreglerad ersättning. Ingen omformulering av tidigare perioder görs.

## **Tillämpning av kommande nya och ändrade IFRS normer**

Från och med 1.1.2019 tillämpar koncernen IFRS 16 Leasingavtal

Enligt riktlinjerna i den ikraftvarande leasingavtalsstandard IAS 17 skall hyrestagaren separera finansieringsleasingavtalen som presenteras i balansräkningen och operativa leasingavtal som behandlas utanför balansräkningen. Enligt den kommande IFRS 16 standarden skall hyrestagaren redovisa samtliga leasingavtal som anläggningstillgångsposter i balansräkningen, med undantag för kortfristiga under 12 månaders avtal samt avtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Förändringen flyttar ansvarsförbindelser som tidigare behandlats utanför balansräkningen till balansräkningen, vilket ökar anläggningstillgångarna samt mängden främmande kapital. Även det som tidigare behandlades som leasingkostnader flyttas till avskrivningar och räntekostnader. Ansvarsförbindelserna var 90 miljoner euro 30.9.2018. Omfattningen är olika för de kontrakt som nu behandlats som ansvarsförbindelser och de avtal som faller under IFRS 16, vilket leder till att antalet avtal som skall redovisas i balansräkningen kan avvika från antalet som nu ingår i ansvarsförbindelserna.

På grund av branschen och affärsmodellen fungerar Fiskars främst som hyrestagare i en mängd avtal. Merparten av de avtal som i framtiden skall redovisas i balansräkningen består av hyresavtal för affärslokaler, verksamhets- och lagerutrymmen samt en del maskiner och inventarier. Fiskars har fortsatt arbeta med genomförande av redovisningsverktyget under det tredje kvartalet och kommer att fortsätta med det här arbetet under 2018 för att vara redo 1.1.2019. Det har noterats att det finns en betydande variation bland de avtal som standarden omfattar. Fiskars förväntar sig att standarden kommer att ha effekt på redovisningsprinciperna samt på de rapporterade siffrorna. Förändringen kommer även att påverka de på balansräkningen baserade nyckeltalen, som till exempel skuldsättningsgraden. Fiskars planerar att övergå till IFRS 16 successivt enligt Cumulative Catch-up-metoden.

Upprättandet av bokslut enligt IFRS förutsätter användandet av ledningens bedömningar och antaganden som påverkar beloppet av tillgångar och skulder i balansräkningen, rapporteringen av villkorliga tillgångar och skulder samt intäkts- och kostnadsbeloppen. Även om bedömningarna baserar sig på den bästa möjliga kunskap som ledningen har vid ifrågasvarande tidpunkt, kan det slutliga utfallet avvika från bedömningarna.

## RAPPORTERINGSSEGMENT

milj. euro	7-9 2018	7-9 2017	Förändr. %	1-9 2018	1-9 2017	Förändr. %	1-12 2017
<b>Omsättning</b>							
Living	120,0	133,8	-10	344,9	386,1	-11	573,9
Functional	134,6	135,4	-1	446,8	477,3	-6	607,8
Övriga	1,1	0,9	19	2,8	2,8	0	3,8
<b>Koncernen sammanlagt</b>	<b>255,8</b>	<b>270,1</b>	<b>-5</b>	<b>794,5</b>	<b>866,3</b>	<b>-8</b>	<b>1 185,5</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>							
Living	7,0	15,5	-55	8,1	25,7	-68	58,4
Functional	17,8	13,0	37	61,8	55,4	11	52,9
Övriga	-1,5	-1,7	-13	-10,9	-9,0	20	-13,4
<b>Koncernen sammanlagt</b>	<b>23,3</b>	<b>26,8</b>	<b>-13</b>	<b>59,1</b>	<b>72,1</b>	<b>-18</b>	<b>97,9</b>
<b>Avskrivningar och nedskrivningar</b>							
Living	5,1	4,9	5	15,2	15,1	0	21,3
Functional	3,9	4,1	-5	11,2	12,1	-7	16,5
Övriga	0,3	0,3	1	0,7	0,7	1	1,0
<b>Koncernen sammanlagt</b>	<b>9,3</b>	<b>9,2</b>	<b>1</b>	<b>27,1</b>	<b>27,9</b>	<b>-3</b>	<b>38,8</b>
<b>Investeringar</b>							
Living	5,4	4,6	16	16,5	9,1	81	14,0
Functional	6,1	3,3	84	13,2	12,8	3	19,4
Övriga	0,8	0,8		2,3	1,5		2,0
<b>Koncernen sammanlagt</b>	<b>12,2</b>	<b>8,6</b>	<b>42</b>	<b>32,0</b>	<b>23,4</b>	<b>37</b>	<b>35,4</b>

## OMSÄTTNING PER GEOGRAFISKA OMRÅDEN

milj. euro	7-9 2018	7-9 2017	Förändr. %	1-9 2018	1-9 2017	Förändr. %	1-12 2017
<b>Omsättning</b>							
Europa	119,4	131,3	-9	369,1	402,6	-8	568,5
Amerika	104,1	105,8	-2	332,4	355,8	-7	463,0
Asien-Stillhavsområdet	29,1	33,6	-13	93,0	106,4	-7	152,8
Odistribuerat	3,2	-0,6		0,0	1,5		1,2
<b>Koncernen sammanlagt</b>	<b>255,8</b>	<b>270,1</b>	<b>-5</b>	<b>794,5</b>	<b>866,3</b>	<b>-8</b>	<b>1 185,5</b>

## RÖRELSERESULTAT OCH JÄMFÖRBAR EBITA

milj. euro	7-9 2018	7-9 2017	Förändr. %	1-9 2018	1-9 2017	Förändr. %	1-12 2017
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>23,3</b>	<b>26,8</b>	<b>-13</b>	<b>59,1</b>	<b>72,1</b>	<b>-18</b>	<b>97,9</b>
Avskrivningar av immateriella tillgångar	-3,4	-3,7		-9,9	-10,6		-15,3
<b>EBITA</b>	<b>26,7</b>	<b>30,5</b>	<b>-12</b>	<b>68,9</b>	<b>82,7</b>	<b>-17</b>	<b>113,2</b>
<b>Jämförelsestörande poster i EBITA</b>							
Avyttring av båtverksamhet		-1,1			-1,1		-1,2
Kostnader relaterade till personalen	0,0	-0,7		1,8	-0,6		
Avyttring av Spring USA	0,0			0,0	0,1		0,0
Avsättningar och nedskrivningar relaterade till Ebertsankey							0,7
Alignment-programmet	0,3	0,4		2,2	2,5		5,7
Övriga justeringar till rörelseresultat							0,6
<b>Jämförelsestörande poster i EBITA sammanlagt</b>	<b>0,3</b>	<b>-1,3</b>		<b>4,0</b>	<b>0,9</b>		<b>5,8</b>
<b>Jämförbar EBITA</b>	<b>27,0</b>	<b>29,1</b>	<b>-7</b>	<b>72,9</b>	<b>83,5</b>	<b>-13</b>	<b>119,0</b>

## IMMATERIELLA OCH MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

milj. euro	30.9. 2018	30.9. 2017	31.12 2017
<b>Immateriella anläggningstillgångar och goodwill</b>			
Bokföringsvärde 1.1	501,5	526,0	526,0
Omräkningsdifferens	6,7	-15,1	-17,6
Ökningar	11,9	6,1	6,9
Avskrivningar och nedskrivningar	-9,4	-9,6	-13,6
Minskningar och överföringar	0,4	-0,2	-0,3
<b>Bokföringsvärde vid periodens slut</b>	<b>511,1</b>	<b>507,2</b>	<b>501,5</b>
Investeringsförbindelser i immateriella anläggningstillgångar	2,2	2,1	2,5
<b>Materiella anläggningstillgångar och förvaltningsfastigheter</b>			
Bokföringsvärde 1.1	159,0	164,6	164,6
Omräkningsdifferens	-0,7	-4,3	-4,4
Ökningar	20,3	17,0	28,2
Avskrivningar och nedskrivningar	-16,6	-17,0	-23,0
Minskningar och överföringar	-0,6	-2,7	-6,4
<b>Bokföringsvärde vid periodens slut</b>	<b>161,3</b>	<b>157,6</b>	<b>159,0</b>
Investeringsförbindelser i materiella anläggningstillgångar	6,0	12,9	9,1

## KONCERNENS ANSVARSFÖRBINDELSER

milj. euro	30.9. 2018	30.9. 2017	31.12 2017
<b>Som säkerhet för egna förbindelser</b>			
Hysesansvar	90,0	98,2	96,4
Garantier	20,3	20,2	19,9
Övriga ansvar*	12,0	13,6	11,8
<b>Koncernens ansvarsförbindelser sammanlagt</b>	<b>122,3</b>	<b>131,9</b>	<b>128,1</b>

\*Övriga ansvar innehåller en förpliktelse om 13 milj. USD för att investera i riskkapitalfonder.

### Skatterisker

Fiskarskoncernens enheter är föremål för skatterevision i flera länder. Skatterevision kan resultera i en omvärdering av skatter. Efterbeskattningsbeslutet av den finska Konkernskattecentralen, som i 2016 ålade bolaget att betala sammanlagt 28,3 milj. euro i efterskatt, räntor och skatteförhöjning, har Fiskars överklagat till Konkernskattecentralens skatterättsenämnd. Vid behov kommer Fiskars att fortsätta överklagandeprocessen i domstol, och i så fall kan processen ta flera år. Tvisten gäller bolagets sätt att under senare beskattningsår behandla de koncernlån som efterskänktes år 2003.

## DERIVAT

milj. euro	30.9. 2018	30.9. 2017	31.12. 2017
<b>Derivatens nominella belopp</b>			
Valutaterminer och valutaswappar	230,6	257,1	184,9
Ränteswappar	50,0	80,0	80,0
Elderivat	0,7	1,0	1,0
<b>Derivatens verkliga värden</b>			
Valutaterminer och valutaswappar	-0,3	0,8	-0,4
Ränteswappar	-0,5	-1,0	-0,9
Elderivat	0,4	0,1	0,1

Derivat har värderats till marknadsvärde.

## AFFÄRSVERKSAMHETENS VALUTAKÄNSLIGHET

Mindre än 20 % av Fiskars kommersiella kassaflöden utsätts för fluktuationer på grund av valutakursväxlingar. De mest betydande transaktionsriskerna gäller uppgång i THB och nedgång i SEK, AUD och JPY. I tabellen nedan presenteras estimat på årsnivå för de mest betydande kommersiella nettokassaflödena i de viktigaste valutorna.

milj. euro	THB	SEK	AUD	JPY	CAD	IDR	USD	NOK
Affärsverksamhetens valutaposition	-38,4	23,3	22,4	15,7	14,8	-13,3	-12,8	8,6
Affärsverksamhetens valutakänslighet*	3,8	-2,4	-2,2	-1,6	-1,5	1,3	1,3	-0,9

\*Illustrerar effekten av en nedgång på 10 % i valutakursen mot euro på koncernens årsresultat före skatt, om kassaflödena inte säkrats.

De flesta valutakurstransaktionsriskerna i anslutning till kommersiella kassaflöden säkras i första hand genom användning av valutaterminer och valutaswappar. Eftersom Fiskars inte tillämpar säkringsredovisning för dessa valutaderivat, rapporteras både de realiserade och de orealiserade valutakursvinsterna och -förlusterna i resultaträkningen.

## VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT

### 30.9.2018

milj. euro	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			28,4	28,4
Placeringar värderade till verkligt värde via rapporten över totalresultatet	548,1			548,1
Övriga placeringar	0,4		9,0	9,4
Derivat, tillgångar		0,4		0,4
<b>Tillgångar totalt</b>	<b>548,5</b>	<b>0,4</b>	<b>37,4</b>	<b>586,2</b>
Derivat, skulder		0,9		0,9
<b>Skulder totalt</b>		<b>0,9</b>		<b>0,9</b>

### 30.9.2017

milj. euro	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	651,8		21,4	673,2
Övriga placeringar	0,3		8,8	9,1
Derivat, tillgångar		0,9		0,9
<b>Tillgångar totalt</b>	<b>652,1</b>	<b>0,9</b>	<b>30,1</b>	<b>683,2</b>
Derivat, skulder		1,0		1,0
<b>Skulder totalt</b>		<b>1,0</b>		<b>1,0</b>

### 31.12.2017

milj. euro	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Totalt
Placeringar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	572,4		21,7	594,1
Övriga placeringar	0,4		8,5	8,9
Derivat, tillgångar		0,1		0,1
<b>Tillgångar totalt</b>	<b>572,8</b>	<b>0,1</b>	<b>30,2</b>	<b>603,1</b>
Derivat, skulder		1,3		1,3
<b>Skulder totalt</b>		<b>1,3</b>		<b>1,3</b>

## Klassificering av verkligt värde

Hierarkinivå 1 innefattar finansiella tillgångar som noterats officiellt på en aktiv marknad. Nivå 2 innefattar finansiella tillgångar och skulder som är värderade via direkt observerbara marknadspris. Samtliga räntebärande skulder och derivat ingår i denna kategori. Nivå 3 innefattar finansiella tillgångar och skulder för vilka det inte finns observerbart marknadspris. Till denna kategori hör icke-noterade kapitalinvesteringar och fonder.

Placeringar milj. euro	FVTOCI		FVTPL		Övriga		Totalt
	Nivå 1	Nivå 3	Nivå 1	Nivå 3	Nivå 1	Nivå 3	
<b>Bokföringsvärde 31.12.2016</b>	<b>464,4</b>	<b>20,4</b>			<b>0,4</b>	<b>9,3</b>	<b>494,4</b>
Ökningar			0,1				0,1
Minskningar			0,0			-1,1	-1,1
Förändring av verkligt värde	187,4	0,9	-0,1	0,6			188,7
<b>Bokföringsvärde 30.6.2017</b>	<b>651,8</b>	<b>21,4</b>	<b>0,3</b>	<b>8,8</b>			<b>682,2</b>
Ökningar			0,8				0,8
Minskningar							
Förändring av verkligt värde	-79,5	-0,5	0,0	0,2			-79,8
<b>Bokföringsvärde 31.12.2017</b>	<b>572,4</b>	<b>21,7</b>	<b>0,4</b>	<b>8,5</b>			<b>602,9</b>
Ökningar	0,0	0,0					0,0
Minskningar							
Förändring av verkligt värde	-24,3	6,7	-0,0	0,5			-17,1
<b>Bokföringsvärde 30.6.2018</b>	<b>548,1</b>	<b>28,4</b>	<b>0,4</b>	<b>9,0</b>			<b>585,8</b>

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via rapporten över totalresultatet (FVTOCI) består av noterade aktier och finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (FVTPL) icke-noterade fonder. Noterade aktier har värderats till sitt börsvärde vid rapporteringsperiodens utgång (verkligt värde hierarkinivå 1). Nivå 1 placeringarna består av 32 645 343 Wärtsiläaktier till ett verkligt värde på 548,1 milj. euro. En förändring på 10 % i priset på Wärtsiläaktier skulle påverka totalresultatet med 43,8 milj. euro. Baserat på den nya standarden IFRS 9 som Fiskars implementerat från och med 1.1.2018, kommer Fiskarskoncernen att rapportera förändringen i verkligt värde i rapporten över totalresultat istället för att som tidigare uppta värdeförändringen i resultaträkningen. Det verkliga värdet av icke-noterade fonder baserar sig på fondens egen anmälan (nivå 3). Förändringar i verkligt värde för dessa redovisas i resultaträkningen som tidigare.

Övriga finansiella tillgångar består av noterade och icke-noterade aktier samt långfristiga fordringar. Noterade aktier har värderats till sitt börsvärde (nivå 1). Övriga fordringar och icke-noterade aktier redovisas till anskaffningsvärdet eller till lägre verkligt värde (nivå 3).

## FÖRVÄRV OCH AVYTTRINGAR

### Förvärv och avyttringar under det tredje kvartalet 2018

Inga förvärv eller avyttringar förverkligades under det tredje kvartalet 2018.

### Förvärv och avyttringar under 2017

Inga förvärv eller avyttringar förverkligades under år 2017. EUR 1,7 miljoner av omsättningen som rapporterades år 2017 för de avyttrade krukverksamheterna i Europa (december 2016) påverkar dock Gruppens jämförbara omsättning för 2017.